1INFO DIGITAL SIGN

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

COMUNICATO STAMPA

MARZOCCHI POMPE: IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA APPROVATO I PROGETTI DI BILANCIO D'ESERCIZIO E DI BILANCIO CONSOLIDATO PER L'ESERCIZIO CHIUSO AL 31 DICEMBRE 2019

DATI CONSOLIDATI:

- **RICAVI DELLE VENDITE[1]: €40,0 milioni (42,1 milioni al 31 dicembre 2018)**
- **EBITDA[1]: €6,3 milioni, da €7,5 milioni al 31 dicembre 2018**
- **EBITDA Margin[1]: 16,2% (vs. 17.4% nel 2018)**
- **UTILE NETTO: €0,2 milioni, da €2,9 milioni al 31 dicembre 2018**
- **INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO: €12,5 milioni (FY2018: €19,2 milioni)**
- **PATRIMONIO NETTO: €18,7 milioni (FY2018: €11,0 milioni)**
- **PROSEGUITI GLI INVESTIMENTI SULLA POMPA ELIKA, PRODOTTO DI PUNTA, SIA IN TERMINI DI AMPLIAMENTO DI GAMMA (PRESENTATA A DICEMBRE LA NUOVA 1P) CHE DI COMPLETAMENTO DELLA LINEA PRODUTTIVA**
- **ACQUISITA NUOVA COMMESSA AUTOMOTIVE CHE AVRA' EFFETTO DAL 2020**

Bologna, 27 marzo 2020 - Il Consiglio di Amministrazione di **Marzocchi Pompe S.p.A. (AIM:MARP)**, **azienda leader nella progettazione, produzione e commercializzazione di pompe e motori ad ingranaggi ad elevate prestazioni**, riunitosi in data odierna sotto la presidenza di Paolo Marzocchi ha approvato il progetto di bilancio di esercizio e il progetto di bilancio consolidato al 31 dicembre 2019.

Gabriele Bonfiglioli, AD di Marzocchi Pompe ha commentato: "*Il 2019 ha rappresentato un punto di svolta nella storia di Marzocchi Pompe, con la quotazione sul Mercato AIM Italia gestito da Borsa Italiana, perfezionata lo scorso 16 luglio. Un passo del quale siamo molto orgogliosi e che ha consentito un significativo rafforzamento della struttura patrimoniale e finanziaria. Durante l'anno, grazie ai proventi della quotazione, abbiamo avviato un nuovo reparto dedicato alla famiglia di pompe Elika, prodotto di punta della Società in virtù delle caratteristiche di bassa rumorosità ed alta efficienza e coperto da due brevetti. Riteniamo infatti che questa tipologia di pompe, a marginalità più elevata rispetto a quelli tradizionali, possa essere uno dei nostri principali driver di crescita per i prossimi anni ed infatti ne abbiamo ulteriormente ampliato la gamma, presentando a dicembre 2019 la versione 1P.*

L'andamento del 2019 dimostra che l'Azienda, in un contesto di mercato particolarmente sfidante caratterizzato da un progressivo rallentamento della crescita mondiale, ha saputo gestire in maniera efficace le strategie di medio - lungo termine, mantenendo salda la propria posizione di leadership nel mercato. A fronte del generalizzato calo della domanda del mercato automotive, comunque previsto e per il quale la Società ha strumenti protettivi, i segmenti dell'industriale e del mobile (core business) hanno tenuto, grazie alle elevate prestazioni ed all'affidabilità dei nostri prodotti, oltre che alla capacità di personalizzarli in funzione delle esigenze dei clienti, tutti punti di forza della Società. Marzocchi Pompe ha registrato performances che, seppure in leggero calo rispetto ai risultati del 2018, principalmente a causa dei costi dovuti al potenziamento

[1] *Al netto di oneri e proventi non ricorrenti (nell'esercizio 2019, rettifica della voce altri ricavi per € 106 mila di per addebiti a clienti per contribuzioni a sviluppo prodotti; nell'esercizio 2018, rettifica per totali € 1.611 mila per contributi pubblici non ricorrenti, cessione straordinaria di stampi, extra ricavi per recupero credito vs.controparte asiatica.)*

della struttura, in particolare in Area Tecnica e Commerciale, portano ad un Ebitda margin sostanzialmente in linea con quello degli anni precedenti.

La situazione attuale, caratterizzata da una crisi sanitaria imprevedibile, non ci consente di fare valutazioni credibili sull'anno in corso. Abbiamo garantito la piena funzionalità dei due stabilimenti, nonostante lo stato di emergenza, fino a quando abbiamo dovuto sospendere la produzione in ottemperanza al DPCM del 22 marzo u.s. Siamo pronti per una rapida ed efficace ripartenza, appena ci sarà consentito, per poter cogliere tutte le opportunità che si presenteranno".

PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI CONSOLIDATI AL 31 DICEMBRE 2019

Il 2019 è stato caratterizzato da un progressivo rallentamento della crescita mondiale, al quale ha fatto da sfondo il perdurare di incertezze connesse a fattori geopolitici, come le minacce commerciali degli Stati Uniti nei confronti principalmente della Cina, ma anche dell'Unione Europea.
Tale contesto si è aggravato soprattutto nell'ultima parte dell'anno, in conseguenza degli effetti di un rallentamento significativo dell'economia europea e, in particolare, della Germania.
I dati al 31 dicembre 2019 sono esposti al netto di alcune voci di reddito non ricorrente, in linea con quanto rappresentato nel Documento di Ammissione e nella Relazione Semestrale 2019.

Tali poste, che avevano inciso sull'intero esercizio 2018 per circa €1,6 milioni sono state omogeneamente riclassificate nell'esercizio 2019 e riportate nel confronto con il 2018 per la quota di competenza.
I contratti di leasing sono stati riclassificati col metodo finanziario.

TABELLA DI SINTESI DEI PRINCIPALI DATI ECONOMICO-FINANZIARI CONSOLIDATI

€ Milioni	**31 dicembre 2019**	**31 dicembre 2018**
Ricavi delle Vendite[1]	40,0	42,1
Valore della Produzione [1]	39,3	45,4
EBITDA [1]	6,3	7,5
EBIT [1]	0,9	2,2
Reddito ante imposte	0,0	3,4
Utile Netto	0,2	2,9

€ Milioni	**31 dicembre 2019**	**31 dicembre 2018**
Capitale Investito Netto	31,2	30,2
Patrimonio Netto	18,7	11,0
Posizione Finanziaria Netta	(12,5)	(19,2)

[1] Al netto di oneri e proventi non ricorrenti (nell'esercizio 2019, rettifica della voce altri ricavi per € 106 mila di per addebiti a clienti per contribuzioni a sviluppo prodotti; nell'esercizio 2018, rettifica per totali € 1.611 mila per contributi pubblici non ricorrenti, cessione straordinaria di stampi, extra ricavi per recupero credito vs.controparte asiatica).

I **Ricavi delle Vendite** Adjusted al 31 dicembre 2019 ammontano a circa €40 milioni, in calo del 4,9% rispetto a circa €42,1 milioni a fine 2018.

La composizione del fatturato per linea di business è rappresentata nella tabella di seguito:

RICAVI DELLE VENDITE PER MERCATO DI SBOCCO

Eur 000	31-dic-19		31-dic-18	
Automotive	**10.598**	**26,5%**	**13.368**	**31,3%**
Core	**29.419**	**73,5%**	**29.351**	**68,7%**
Sales Network	13.287	33,2%	15.944	37,3%
Fisso	9.633	24,1%	8.880	20,8%
Mobile	6.499	16,2%	4.527	10,6%
Totale Ricavi delle Vendite	**40.017**	**100,0%**	**42.719**	**100,0%**
Rettifica ricavi di vendita straordinari	0		(630)	
Totale Ricavi delle Vendite Adj	**40.017**	**100,0%**	**42.088**	**100,0%**

Il mercato di sbocco *Automotive* ha registrato un rallentamento che rappresenta l'effetto combinato della già prevista riduzione di forniture verso un cliente cinese (che ha iniziato ad approvvigionarsi in loco) e delle minori richieste di consegna di micropompe a favore del principale cliente, con il quale però è in vigore un accordo quadro di fornitura a volumi e margini garantiti.

Il settore *Core*, mostra un lieve incremento del 2,3% circa (al netto dei ricavi straordinari 2018) nonostante il rallentamento registrato nel corso del IV trimestre 2019. Si evidenzia altresì che, a fronte di volumi di vendita del Core business leggermente in crescita, la Società ha registrato un cambiamento del mix di fatturato, con una prevalenza di vendite di pompe di dimensione più piccola aventi un prezzo di vendita medio unitario più basso rispetto a quello medio 2018.

La composizione del fatturato per area geografica è rappresentata nella tabella di seguito ed evidenzia una diversificazione geografica del fatturato in linea con l'esercizio 2018.

RICAVI DELLE VENDITE PER AREA GEOGRAFICA

Eur 000	31-dic-19		31-dic-18	
AMERICA	15.053	37,6%	15.421	36,1%
EUROPA	9.938	24,8%	9.974	23,3%
ITALIA	9.747	24,4%	9.450	22,1%
ASIA	5.136	12,8%	7.704	18,0%
REST OF THE WORLD	144	0,3%	169	0,4%
Totale Ricavi delle Vendite	**40.017**	**100,0%**	**42.719**	**100,0%**
Rettifica ricavi di vendita straordinari	0		(630)	
Totale Ricavi delle Vendite Adj	**40.017**	**100,0%**	**42.088**	**100,0%**

L'**EBITDA** Adjusted si attesta a €6,3 milioni rispetto a circa €7,5 milioni a fine 2018, corrispondente a un EBITDA Margin del 16,2% (vs. 17,4% a fine esercizio 2018). La variazione è determinata dall'impatto, per circa €200 mila, di maggiori costi del personale (prevalentemente in Area Tecnica e Commerciale) inserito in organico per potenziare lo sviluppo e la commercializzazione di nuovi prodotti, in particolare della famiglia Elika. Si rilevano anche maggiori costi di struttura per circa €200 mila, funzionali ad assicurare la produzione di micropompe per il cliente principale automotive, il cui contratto ha garantito la totale copertura dei costi fissi di produzione pur a fronte di un mancato ritiro delle pompe prodotte. La parte residua del gap è dovuta ad un calo di margine dovuto al cambio di mix di fatturato che ha registrato una netta prevalenza di pompe core

business di minore dimensione (quindi con un margine inferiore rispetto al precedente esercizio), pur con volumi leggermente in crescita.

L'**EBIT** Adjusted è pari a €0,9 milioni, in calo da €2,9 milioni a fine 2018, per effetto di quanto descritto in termini andamento dell'EBITDA Adj. Si rileva che l'EBIT Adj riflette ammortamenti non operativi, per circa €1,2 milioni riconducibili alla rivalutazione dei cespiti aziendali e conseguente allocazione del disavanzo di fusione da LBO per circa €7milioni. Si evidenzia altresì che l'EBIT riflette per €0,1 milioni l'ammortamento dei costi di quotazione, interamente capitalizzati dalla Società ed ammortizzati in cinque anni.

L'**Utile Netto** dell'esercizio 2019 è pari a €0,2 milioni, rispetto a €2,7 milioni a fine 2018, e riflette gli effetti descritti sui costi operativi nonché il pagamento di costi straordinari per la rinegoziazione del finanziamento per l'operazione di Leverage Buy Out, che ha inciso per € 0,27 milioni. Tale rinegoziazione ha comportato la revisione del tasso di interesse dal 3% all'1.2% annuo circa, l'eliminazione dei covenant e delle garanzie di pegno e determinerà un risparmio annuo in termini di oneri finanziari nei prossimi 5 anni pari a circa € 0,6 milioni di cui 0,2 milioni per il 2020.

L'**Attivo Fisso Netto** al 31 dicembre 2019 ammonta a €26,1 milioni, vs €27,8 milioni a fine 2018.

Gli **Investimenti** sono stati pari a €3,8 milioni, corrispondente al 9% del fatturato, dei quali circa € 1,1 mln dovuti ai costi di quotazione, che sono stati capitalizzati ed ammortizzati in cinque anni, e circa € 2,7 milioni per la parte industriale. In linea con il piano di sviluppo della Società hanno riguardato prevalentemente, per circa € 1,0 mln, la realizzazione di un reparto interamente dedicato alla produzione della pompa Elika. A questi si aggiungono circa € 0,8 milioni per stampi, a testimonianza di quanto nel corso del 2019 Marzocchi Pompe abbia investito per lo sviluppo di nuovi prodotti. La parte restante è rappresentata per € 0,9 milioni da investimenti di mantenimento ed aggiornamento dei beni produttivi, in linea con il dato degli esercizi precedenti.

Il **Capitale Circolante Netto** al 31 dicembre 2019 ammonta a €6,8 milioni vs. €4,2 milioni a fine 2018. L'incremento è legato prevalentemente ad un significativo aumento dei crediti verso clienti; detto incremento è dovuto in parte (per €0,5 milioni) ad un minor ricorso al factoring e in parte (per €0,85 milioni) all'attivazione della clausola protettiva "*take or pay*" legata ai minori ritiri del principale cliente automotive, il cui incasso è previsto contrattualmente nella prima metà del 2020. Inoltre su tale incremento di capitale circolante incide altresì l'effetto fiscale pari a €0,9 milioni derivante dall'iscrizione delle imposte anticipate e dalla contemporanea riduzione del debito fiscale per imposte correnti.

Il **Patrimonio Netto** registra a fine 2019 un incremento significativo a €18,7 milioni, da €11 milioni a fine 2018, beneficiando dell'operazione di quotazione alla Borsa di Milano che ha consentito una raccolta complessiva lorda per €8,0 mln.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2019 è pari a €12,5 milioni di Indebitamento, in riduzione da €19,2 milioni a fine 2018 per effetto dell'operazione di quotazione. Si evidenzia altresì che nel quarto trimestre 2019, si è provveduto a rinegoziare il finanziamento bancario acceso per l'operazione di LBO, il cui importo residuo al 31 dicembre 2018 era pari a €11,0 milioni, sostituendolo con altri finanziamenti a tassi più bassi come evidenziato in precedenza, per un importo complessivo di €6 milioni. Il risparmio degli oneri finanziari per il 2020 può essere stimato in misura pari a € 0,2 milioni annui, per effetto sia di un tasso di interesse inferiore che dell'indebitamento bancario sostanzialmente dimezzato (€6 milioni vs i residui €11,0 milioni al 31 dicembre 2018).

Marzocchi Pompe S.p.A. chiude l'esercizio al 31 dicembre 2019 con una perdita di € 242.257 che il Consiglio di Amministrazione propone di coprire mediante utilizzo della riserva straordinaria.

***

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DURANTE L'ESERCIZIO 2019

Dal 16 luglio 2019 Marzocchi Pompe S.p.A. è quotata sul mercato non regolamentato AIM Italia gestito da Borsa Italiana. La quotazione si è realizzata tramite il collocamento di una quota pari al 23,53% del capitale, conseguente un aumento dedicato, accompagnato da sovrapprezzo, per un controvalore di poco superiore agli otto milioni di euro. In seguito a ciò, il capitale sociale è passato dai precedenti € 5.000.000,00 agli attuali €6.538.750,00

La quotazione in Borsa ha rappresentato un punto di svolta nella storia della Società, in quanto ne ha consentito un significativo rafforzamento della struttura patrimoniale e finanziaria.

L'operazione è avvenuta tramite un aumento di capitale riservato ad Investitori che hanno creduto in un'azienda, le cui sedi produttive sono esclusivamente nel cuore di un territorio dove la meccanica è da sempre una forza trainante dell'economia, e che rappresenta da sempre un'eccellenza del *made in Italy*. La quotazione è per Marzocchi Pompe motivo di grande orgoglio e rappresenta un punto di partenza di un processo di crescita sfidante, mirato a consolidarne la posizione tra i leader nel settore di riferimento.

A **fine agosto** è stato praticamente ultimato un nuovo reparto destinato alla fabbricazione dei prodotti con rotori elicoidali Elika, che ha comportato un investimento di oltre €1,0 milioni, cui si coniuga una profonda rivisitazione degli apparati industriali atti al rodaggio e collaudo dei prodotti ad ingranaggi convenzionali. Tale processo, di durata annuale, sta avanzando con regolarità ed ha già portato ad una significativa riduzione dei tempi di consegna, con il forte vantaggio competitivo che sta derivando.

Marzocchi Pompe ha proseguito nelle attività di **Ricerca & Sviluppo**, finalizzate al miglioramento funzionale e al completamento di gamma, avendo consapevolezza che il proprio futuro non può che fondarsi sul vantaggio competitivo correlato all'innovazione. Il tutto in stretta collaborazione con il Dipartimento d'Ingegneria Industriale dell'Università di Bologna.

Nell'immediato, tali attività hanno portato alla realizzazione dei primi prototipi della cosiddetta "elettropompa", ovvero dell'integrazione della tradizionale pompa ad ingranaggi con un motore elettrico, realizzata in collaborazione con un importante partner italiano. Si tratta di un prodotto che in futuro dovrebbe risultare strategico in particolare per il settore automotive, ove i clienti sono sempre più tesi alla riduzione del numero di fornitori ed alla ricerca della compattezza delle applicazioni (sinonimo di riduzione di peso e costo).

Nel novembre 2019 Marzocchi Pompe ha ottenuto l'*award* da un'importante multinazionale per la produzione di una pompa ad ingranaggi per un'applicazione automotive nel settore del *powertrain*. L'accordo siglato prevede una commessa con un fatturato annuo di circa 1.5 M€ che inizierà ad avere effetto dalla seconda metà del 2020, con una durata minima di quattro anni. Dal punto di vista produttivo, la nuova commessa, che testimonia l'eccellenza tecnologica di Marzocchi Pompe e la capacità dell'azienda di personalizzare il proprio prodotto in funzione delle esigenze del cliente, sfrutterà la capacità produttiva già installata nello stabilimento di Zola Predosa.

A inizio dicembre 2019 Marzocchi Pompe ha presentato la nuovissima pompa ELIKA 1P al Simposio CTI Automotive di Berlino, uno dei più importanti eventi in Europa nel campo della componentistica per i veicoli. ELIKA 1P è l'ultima arrivata della famiglia ELIKA, la gamma di pompe a bassa rumorosità, alta efficienza e basse pulsazioni sviluppate da Marzocchi Pompe a seguito di una lunga fase di Ricerca & Sviluppo che ha portato al deposito di vari brevetti e marchi. Caratteristica principale del nuovo prodotto è la capacità di combinare i vantaggi delle soluzioni ELIKA come la bassa rumorosità, l'alta efficienza e le basse pulsazioni, con un design dalle dimensioni e cilindrata ridotte che lo rendono particolarmente adatto per le applicazioni nel settore Automotive.

FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO

Dopo il 31 dicembre 2019 non sono avvenute operazioni atipiche o non usuali che richiedano variazioni al presente bilancio consolidato.

Emergenza Covid-19

Con riferimento alla pandemia di COVID-19 verificatasi dapprima in Cina e attualmente in Europa e Stati Uniti, l'Azienda non ha avuto impatti significativi fino al 22 marzo; entrambi gli stabilimenti hanno lavorato in questi primi mesi dell'anno a pieno ritmo, pur avendo applicato una serie di prudenti comportamenti di sicurezza sanitaria atti a prevenire e contenere la diffusione del contagio, in linea con le disposizioni governative e regionali. Dopo l'emissione del DPCM che ha previsto una notevole riduzione delle attività produttive del Paese, Marzocchi Pompe ha fermato la produzione fino al 3 aprile in quanto i prodotti realizzati non rientrano, se non in maniera molto marginale, tra quelli delle filiere dei Costruttori che possono proseguire le attività.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Considerato il breve lasso di tempo intercorso dal 31 dicembre 2019, alla luce della copertura del portafoglio ordini ad oggi (sul core business il *lead time* dell'azienda è inferiore ai due mesi) non sono disponibili informazioni sufficienti sulla base delle quali formulare previsioni sull'andamento dell'esercizio, nonostante rimanga alta l'aspettativa di consolidare nei prossimi anni il proprio posizionamento di leader del mercato delle pompe ad ingranaggi.

Nel breve quando detto vale a maggior ragione alla luce della grande incertezza a livello mondiale causata dalla pandemia COVID-19: Marzocchi Pompe è comunque pronta ad una rapida ed efficace ripartenza delle attività produttive, appena sarà consentito.

È indubbio che la citata pandemia di COVID-19 ha generato un clima di forte incertezza e, sebbene non sia ad oggi ancora possibile determinare gli effetti precisi di tale epidemia sui risultati dell'anno appena iniziato, la Società ha avviato una fase di analisi in merito alla definizione di attività finalizzate al contenimento degli effetti negativi sui risultati dello stesso, tramite l'immediata riduzione di taluni costi.

Tuttavia, la comprovata solidità patrimoniale e finanziaria della Società garantisce, peraltro, l'autonomia finanziaria per poter proseguire con determinazione nelle scelte operative e nell'implementazione delle strategie di sviluppo del business.

ASSEMBLEA DEGLI AZIONISTI E PROPOSTA DIVIDENDO

La convocazione dell'Assemblea degli Azionisti è prevista per il giorno 27 aprile 2020 alle ore 11,00 (ed occorrendo per il giorno 28 aprile 2020 alle ore 11,00 in seconda convocazione).

Il Consiglio di Amministrazione odierno ha inoltre deliberato affinché in tale sede venga valutata la proposta di distribuzione di un dividendo straordinario pari a € 0,06 per azione ordinaria, per un totale di € 392.325, da prelevarsi dalla riserva straordinaria.

***

DEPOSITO DELLA DOCUMENTAZIONE

Copia della relazione annuale al 31 dicembre 2019, comprensiva della relazione della società di revisione, sarà messa a disposizione del pubblico nei termini di legge presso la sede sociale in Bologna, oltre che mediante pubblicazione sul sito istituzionale https://www.marzocchipompe.com/it/bilanci-e-relazioni-periodiche-marzocchi-pompe e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato www.1info.it gestito da Computershare S.p.A.

***

Marzocchi Pompe S.p.A.

Marzocchi Pompe è un'azienda leader nella progettazione, produzione e commercializzazione di pompe e motori ad ingranaggi ad elevate prestazioni, che trovano applicazione in vari campi: industriale, mobile ed automotive. Ha chiuso il 2018 con circa 42,7 milioni di euro di ricavi delle vendite. Fondata nel 1949, è controllata dalla famiglia Marzocchi, che ne detiene la maggioranza delle azioni ed è presente in azienda con Paolo Marzocchi, Presidente, ed il figlio Carlo, in Area Tecnica. Della compagine azionaria fanno parte anche il CEO Gabriele Bonfiglioli ed altri quattro manager. La produzione è realizzata interamente in Italia nelle due sedi di Casalecchio di Reno (BO) e Zola Predosa (BO). Marzocchi Pompe è presente in oltre 50 Paesi attraverso un network distributivo internazionale.

EnVent Capital Markets – Nominated Adviser
Paolo Verna *pverna@enventcapitalmarkets.co.uk*

Marzocchi Pompe S.p.A.
ir@marzocchipompe.com

CDR Communication - Investor e Media Relations
Silvia Di Rosa *silvia.dirosa@cdr-communication.it*
Paola Buratti *paola.buratti@cdr-communication.it*
Martina Zuccherini *martina.zuccherini@cdr-communication.it*

Si riportano di seguito i principali prospetti contabili di Marzocchi Pompe S.p.A. relativi al periodo semestrale chiuso al 31 dicembre 2019 confrontati con i corrispondenti valori comparativi (valori in Euro/000), e nello specifico:
- conto economico;
- stato patrimoniale;
- rendiconto finanziario.

Nota. I dati relativi all'esercizio 2019 sono stati sottoposti a revisione contabile a cura di PricewaterhouseCoopers S.p.A

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali + IFRS 16 leasing)

€ 000	31-dic-19		31-dic-18	
Ricavi delle vendite adj	**40.017**	**100%**	**42.089**	**100%**
Variazioni WIP	(1.433)		1.109	
Ricavi da produzione e vendita adj	**38.584**		**43.197**	
Altri ricavi adj	672		238	
VALORE DELLA PRODUZIONE adj	**39.256**		**43.435**	
Consumi di materia prima	(8.350)	(21,6%)	(10.179)	(23,6%)
Costi per servizi adj	(10.675)	(27,7%)	(12.010)	(27,8%)
Costi per godimento beni di terzi	(336)	(0,9%)	(385)	(0,9%)
Oneri diversi di gestione	(334)	(0,9%)	(270)	(0,6%)
VALORE AGGIUNTO adj	**19.561**	**50,70%**	**20.590**	**47,67%**
Costo del personale	(13.294)	(34,5%)	(13.075)	(30,3%)
EBITDA adj	**6.267**	**16,24%**	**7.515**	**17,40%**
Ammortamenti e svalutazioni	(5.361)	(13,9%)	(5.269)	(12,2%)
RISULTATO OPERATIVO (EBIT) adj	**906**	**2,35%**	**2.247**	**5,20%**
proventi e oneri non ricorrenti	*(169)*	*(0,4%)*	*1.611*	*3,73%*
proventi e oneri finanziari	(669)	(1,7%)	(553)	(1,3%)
rettifiche di valore finanziarie	(104)	(0,3%)	118	0,27%
REDDITO ANTE IMPOSTE	**(36)**	**(0,1%)**	**3.423**	**7,92%**
Imposte sul reddito d'esercizio	239	0,62%	(496)	(1,1%)
REDDITO NETTO	**203**	**0,53%**	**2.926**	**6,77%**

[1] Al netto di oneri e proventi non ricorrenti (nell'esercizio 2019, rettifica della voce altri ricavi per € 106 mila di per addebiti a clienti per contribuzioni a sviluppo prodotti; nell'esercizio 2018, rettifica per totali € 1.611 mila per contributi pubblici non ricorrenti, cessione straordinaria di stampi, extra ricavi per recupero credito vs.controparte asiatica).

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali + IFRS 16 leasing)

€ 000	31-dic-19	31-dic-18
A) IMMOBILIZZAZIONI NETTE	**26.105**	**27.782**
Immobilizzazioni immateriali	1.405	687
Immobilizzazioni materiali	23.465	25.755
Immobilizzazioni finanziarie	1.236	1.341
B) CAPITALE CIRCOLANTE NETTO	**6.787**	**4.171**
Rimanenze	8.119	9.311
Acconti da clienti	(23)	(102)
Crediti commerciali	7.868	6.320
Altri Crediti	1.363	1.325
Debiti commerciali	(4.555)	(6.006)
Altri debiti	(2.929)	(3.513)
Fondi per rischi e oneri	(2.770)	(2.547)
Altre attività/passività	(285)	(617)
C) CAPITALE INVESTITO LORDO	**32.893**	**31.953**
D) TFR	**(1.681)**	**(1.752)**
E) CAPITALE INVESTITO NETTO	**31.212**	**30.201**
coperto da		
F) CAPITALE PROPRIO	**(18.676)**	**(10.984)**
G) POSIZIONE FINANZIARIA NETTA	**(12.535)**	**(19.217)**
Debiti finanziari a medio lungo	(11.898)	(19.500)
Debiti finanziari a breve	(5.361)	(6.190)
Disponibilità liquide	4.723	6.473
H) TOTALE COPERTURE	**(31.212)**	**(30.201)**

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali +IFRS 16 leasing)

Eur 000	2019	2018
Risultato operativo [EBIT]	1.012	3.858
Effetto fiscale	239	(496)
Variazione fondi	153	(269)
Accantonamenti e svalutazioni	5.361	5.269
Flusso di cassa reddituale	6.765	8.361
Variazioni capitale circolante		
Rimanenze	1.192	(1.385)
Crediti commerciali	(1.547)	2.036
Altri crediti	(38)	(267)
Debiti verso Fornitori	(1.451)	163
Altri debiti	(995)	609
Variazioni capitale circolante	(2.840)	1.156
Flusso di cassa operativo	3.926	9.518
Investimenti materiali & immateriali netti	(3.789)	(8.985)
Variazione altre attività fisse	105	(139)
Rettifiche di valore finanziarie	(104)	118
Flusso di cassa da attività di investimento	(3.789)	(9.006)
Oneri/proventi finanziari	(944)	(553)
Aumenti/(diminuzioni) capitale sociale		0
Altre variazioni di PN	7.489	(4.738)
Flusso di cassa da attività finanziarie	6.545	(5.291)
Cash flow netto	6.682	(4.780)
Cassa o (esposizione) d'inizio periodo	(19.217)	(14.437)
Cassa o (esposizione) di fine periodo	(12.535)	(19.217)
Incremento (decremento) netto di cassa	6.682	(4.780)

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA CONSOLIDATA

(Principi contabili nazionali + IFR16 leasing)

€ 000	**2018**	**2019**
Liquidità	**6.473**	**4.723**
Crediti finanziari correnti		
Debiti finanziari a breve termine	*(6.190)*	*(5.361)*
Indebitamento finanziario corrente	**(6.190)**	**(5.361)**
Indebitamento finanziario corrente netto	**283**	**(637)**
Debiti finanziari a medio/lungo termine	*(19.500)*	*(11.898)*
Indebitamento finanziario non corrente	**(19.500)**	**(11.898)**
Posizione finanaziaria netta rettificata [PFN]	***(19.217)***	***(12.535)***
% Change		***(34,8%)***

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

CONTO ECONOMICO MARZOCCHI POMPE S.P.A.

(Principi contabili nazionali + IFRS 16 leasing)

Eur 000	31-dic-19		31-dic-18	
Ricavi delle vendite	**38.553**	**100%**	**41.124**	**100%**
Variazioni WIP	(1.459)		1.240	
Altri ricavi	759		1.488	
VALORE DELLA PRODUZIONE	**37.853**		**43.852**	
Consumi di materia prima	(8.319)	(22,4%)	(10.160)	(24,0%)
Costi per servizi	(10.452)	(28,2%)	(11.981)	(28,3%)
Costi per godimento beni di terzi	(2.353)	(6,3%)	(2.400)	(5,7%)
Oneri diversi di gestione	(310)	(0,8%)	(252)	(0,6%)
VALORE AGGIUNTO	**16.418**	**44,26%**	**19.059**	**44,99%**
Costo del personale	(12.650)	(34,1%)	(12.467)	(29,4%)
EBITDA	**3.768**	**10,16%**	**6.592**	**15,56%**
Ammortamenti e svalutazioni	(3.590)	(9,7%)	(3.530)	(8,3%)
RISULTATO OPERATIVO (EBIT)	**178**	**0,48%**	**3.062**	**7,23%**
proventi e oneri finanziari	(867)	(2,3%)	(476)	(1,1%)
rettifiche di valore finanziarie	16	0,04%	118	0,28%
REDDITO ANTE IMPOSTE	**(673)**	**(1,8%)**	**2.704**	**6,38%**
Imposte sul reddito d'esercizio	430	1,16%	(289)	(0,7%)
REDDITO NETTO	**(242)**	**(0,7%)**	**2.415**	**5,70%**

MARZOCCHIPOMPE
HIGH PRESSURE GEAR PUMPS

STATO PATRIMONIALE MARZOCCHI POMPE S.P.A.

(Principi contabili nazionali + IFRS 16 leasing)

Eur 000	31-dic-19	31-dic-18
A) IMMOBILIZZAZIONI NETTE	**20.627**	**21.390**
Immobilizzazioni immateriali	1.303	679
Immobilizzazioni materiali	17.656	19.059
Immobilizzazioni finanziarie	1.667	1.652
B) CAPITALE CIRCOLANTE NETTO	**6.671**	**4.066**
Rimanenze	7.925	9.148
Acconti da clienti	(23)	(102)
Crediti commerciali	7.589	6.009
Altri Crediti	1.536	1.232
Debiti commerciali	(4.572)	(6.004)
Altri debiti	(3.120)	(3.488)
Fondi per rischi e oneri	(2.432)	(2.321)
Altre attività/passività	(232)	(407)
C) CAPITALE INVESTITO LORDO	**27.298**	**25.457**
D) TFR	**(1.681)**	**(1.752)**
E) CAPITALE INVESTITO NETTO	**25.617**	**23.705**
coperto da		
F) CAPITALE PROPRIO	**(17.228)**	**(9.996)**
G) POSIZIONE FINANZIARIA NETTA	**(8.389)**	**(13.708)**
Debiti finanziari a medio lungo	(9.306)	(15.711)
Debiti finanziari a breve	(3.351)	(4.347)
Disponibilità liquide	4.269	6.350
H) TOTALE COPERTURE	**(25.617)**	**(23.705)**